

4. kvartal og foreløpig årsresultat 2025

12. februar 2026



Siri Berggreen

Adm. banksjef

☎ 975 24 984

✉ sbe@rsbank.no



Torunn Merete Holtet

Banksjef/CFO Økonomi og finans

☎ 976 24 350

✉ tmh@rsbank.no

Eventuelle spørsmål besvares avslutningsvis



Det går bra i Romerike Sparebank



En sparebank rigget for vekst

Bedret kapitaldekning øker konkurransekraft og vekstkapasitet

22,9 %

Ren kjernekapitaldekning

Lokalisert i landets mest attraktive vekstregion

Kraftig forventet befolkningsøkning på Romerike

25 %

Befolkningsvekst til 2050

Med en solid utlånsportefølje

Solid utlånsportefølje til både privatmarked (~78 %) og bedriftsmarked (~22 %)

>20 mrd.

Utlånsportefølje

Banken er en lokal favoritt

Sterk markedsposisjon lokalt over tid og høy kundetilfredshet

8 %

Markedsandel

Med god avkastning til eierne våre

Stabil og robust bank med god avkastning og utbytter til eierne våre

7,3 %

Direkteavkastning*

*basert på børskurs ved utgangen av 2025, samt foreslått utbytte for 2025



Romerike Sparebank 2.0:

Vi styrker vår posisjon og ruster oss for fremtiden

Tre sentrale grep styrker posisjonen til banken i regionen og til egenkapitalbeviset på børs

- Konvertering av deler av bankens grunnfond løfter eierbrøken til 45 %
- Sparebankstiftelse opprettes som største eier
- Planlagt nedsalg i stiftelsen øker tilgjengeligheten av egenkapitalbeviset, samt opplisting til hovedlisten på Oslo Børs

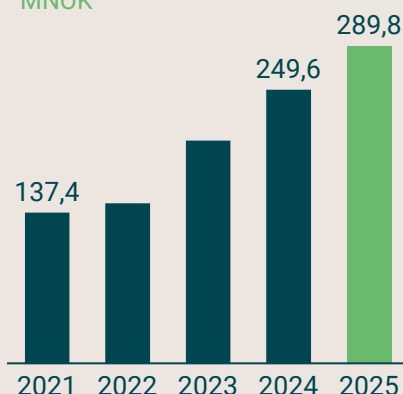


Høydepunkter 2025: Sterk vekst og en bank i utvikling

– Strategiske investeringer og grep som ruster banken for fremtiden

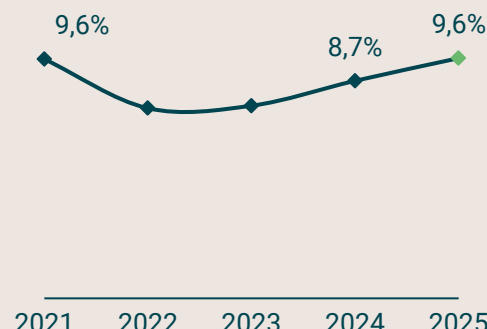
RESULTAT FØR SKATT

289,8 MNOK



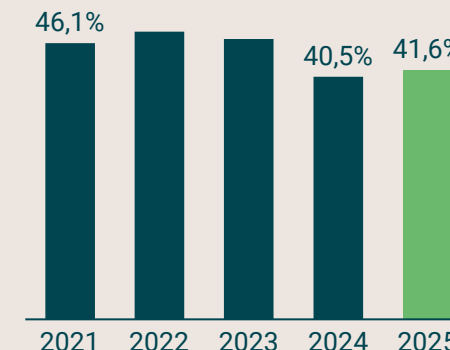
EGENKAPITALAVKASTNING¹

9,6 PROSENT



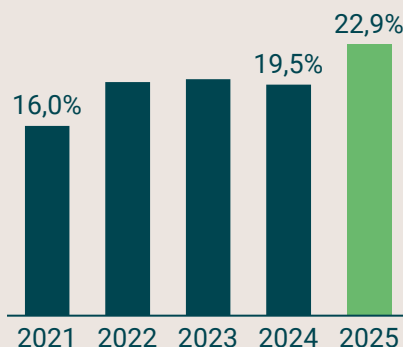
KOSTNAD/INNTEKTSFORHOLD

41,6 PROSENT



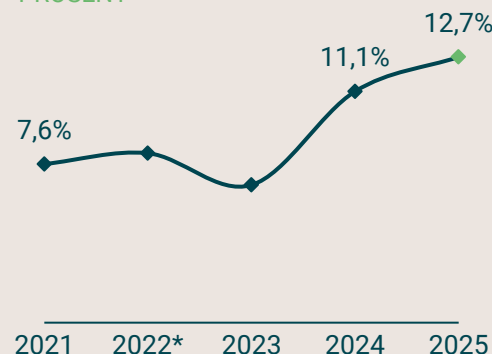
REN KJERNEKAPITALDEKNING

22,9 PROSENT



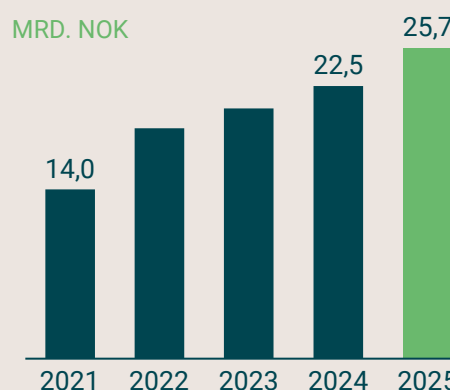
BRUTTO UTLÅNSVEKST INKL. EBK

12,7 PROSENT



FORRETNINGSKAPITAL

25,7 MRD. NOK



1) Egenkapitalavkastning etter skatt, justert for fondsobligasjon

* Justert for fusjonseffekter



Solid rating fra Nordic Credit Rating

- En bekræftelse på bankens soliditet
- Trygghet for kunder og investorer
- Styrket konkurransekraft og bedre tilgang til kapital

A-

Langsiktig kredittvurdering

Stable

Outlook

N2

Kortsiktig kredittvurdering

Vi bygger en solid og relevant bank for de kommende årene

Vekst



Romeriksbefolkningen øker hurtig, og vi skal fortsette å **vokse mer enn markedet**

Avkastning



Vi skal sikre en **stabil og langsiktig avkastning** til eierne våre

Effektivitet



Vi skal **drive en effektiv bank** for kunder og eiere, med sterkt fokus på kundeopplevelser

2030-ambisjoner

> 40 MRD. NOK
Forretningskapital

> 11 PROSENT
Egenkapitalavkastning

< 35 PROSENT
Kostnadsprosent



Det er godt å drive bank på Romerike

29 500

Kunder

89

Ansatte

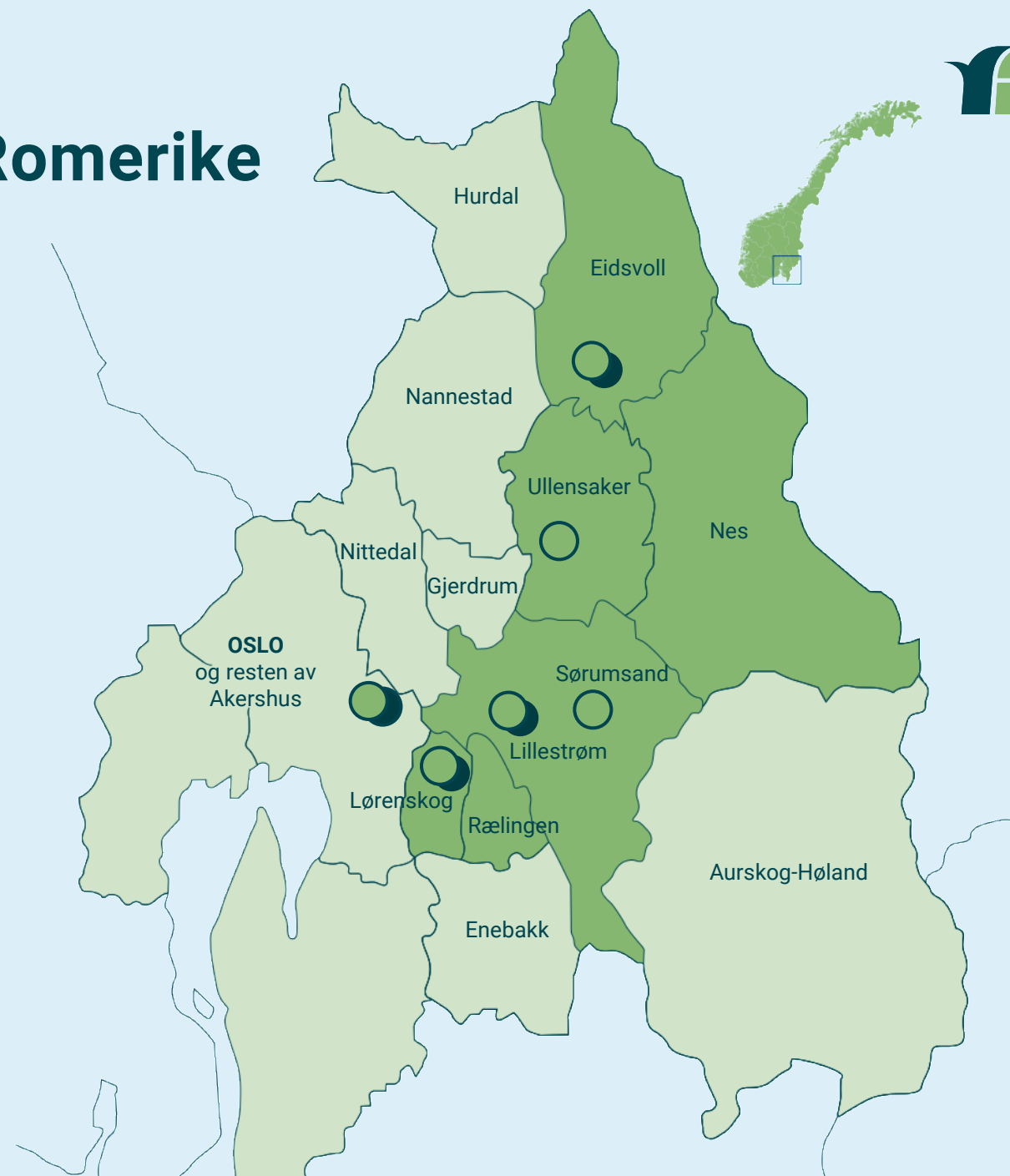
25,7

NOK mrd. i
forretningskapital

6

Kontorer på
Romerike

-  Romerike Sparebank
-  Romerike Eiendomsmegling
-  Satsningskommuner
-  Markedsområde



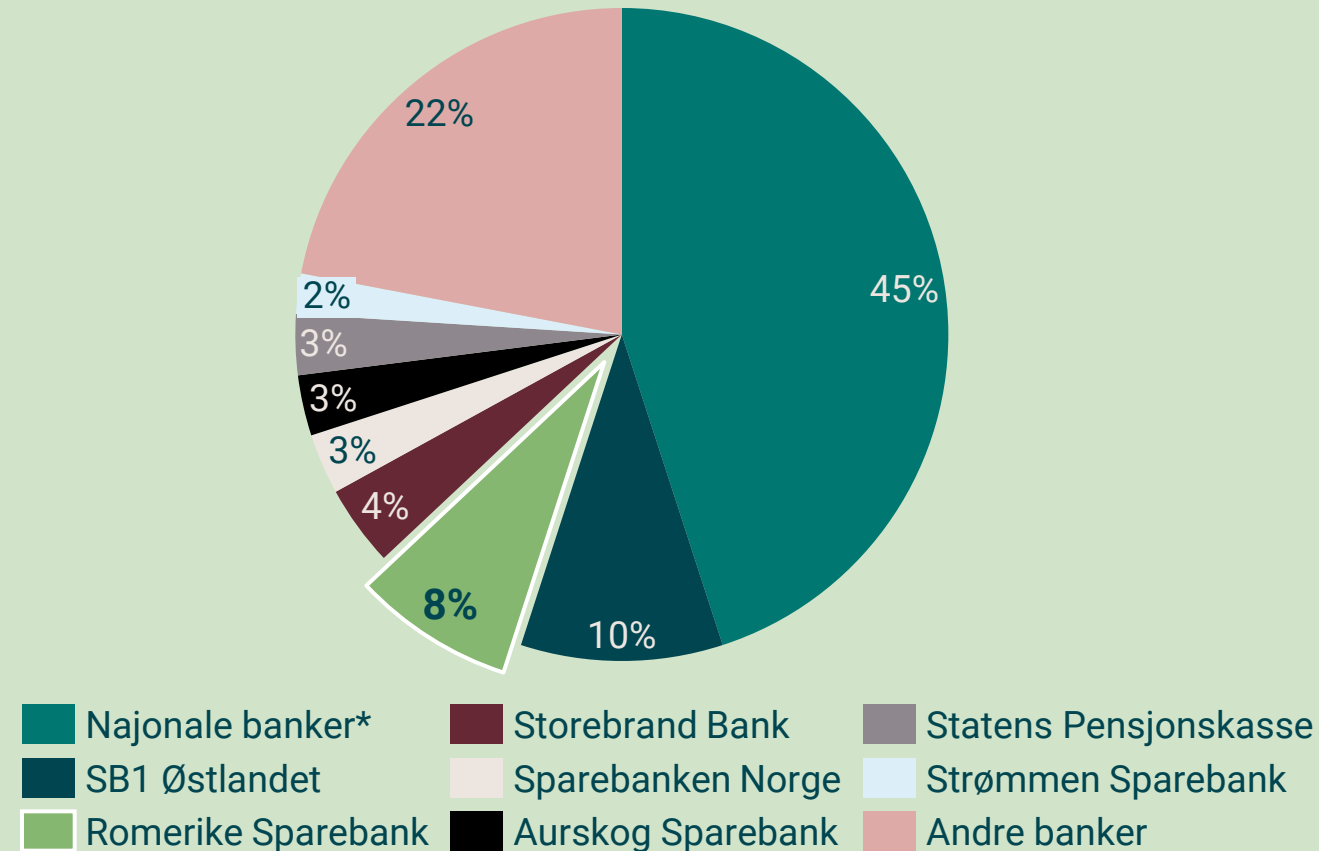


Den største lokale sparebanken i våre satsningskommuner

Markedsandeler per august 2025 for kommuner Lillestrøm, Lørenskog, Rælingen og Nes

Et tydelig alternativ til nasjonale banker

- Største lokale utfordreren¹
- Nasjonale banker sitter på 45 % av markedet
- Markedet for øvrig veldig fragmentert
- Langsiktig mål om 10 % markedsandel



1) Markedsandeler beregnes for satsningskommuner der banken har hatt kontor i minst ett år

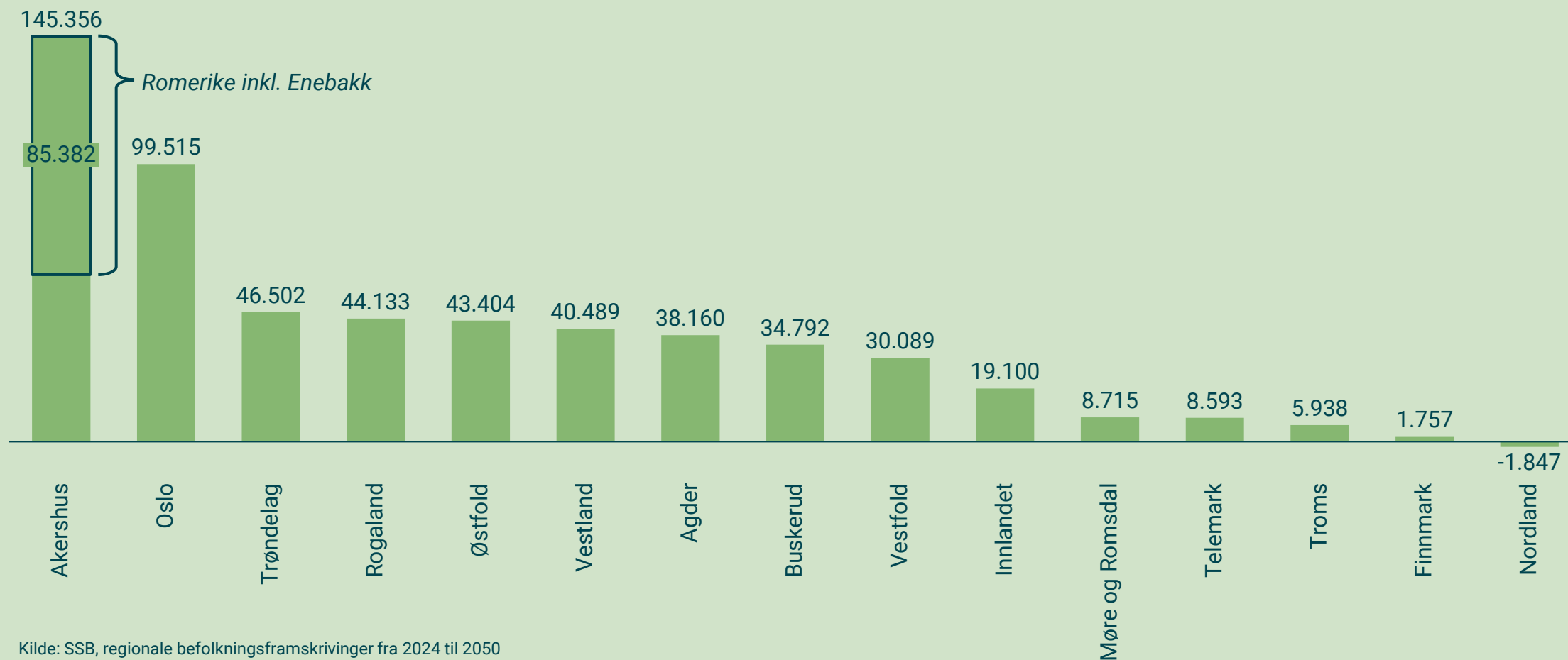
* DNB og Nordea



Folk strømmer til Romerike – vi er her allerede

Vekstmulighetene er størst der Romerike Sparebank står sterkest

Befolkningsprognose: Estimert befolkningsvekst per fylke fram til 2050





Mer enn en bank – en stolt og aktiv støttespiller

Vi støtter fellesskapet fordi vi tror på kraften av å stå sammen. Vi skal fortsette å være en sentral bidragsyter i regionens utvikling og har i 2025 betalt ut dobbelt så mye i gaver som året før.



101 MNOK

Gitt tilbake til lokalmiljøet
gjennom **gaver, sponsing og
støtte** siste 5 år

~100 tusen

**Medlemmer i lag og
foreninger** på Romerike får
støtte gjennom Lokalbidraget

23 MNOK

Delt ut til lokalsamfunnet fra
gavefondet i løpet av 2025

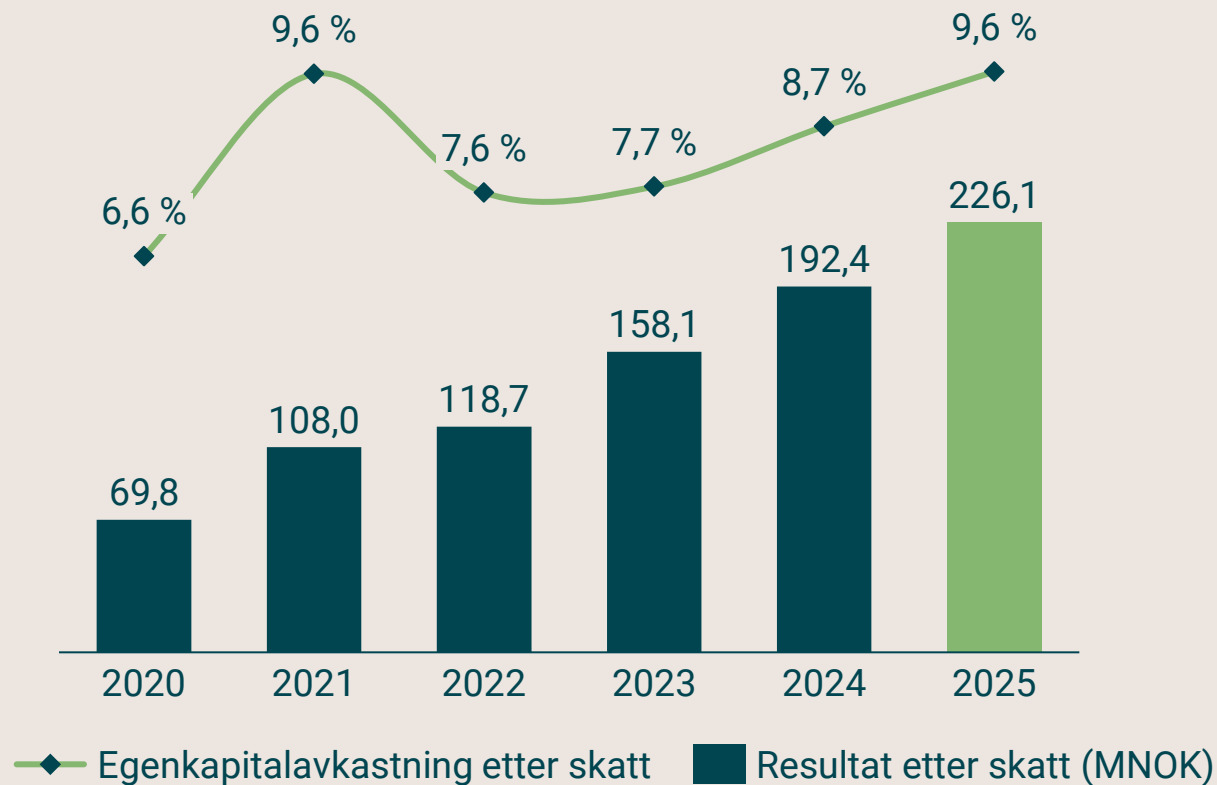
Stolt hovedsponsor av LSK

- Flaggskip for hele regionen
- En viktig salgskanal og driver for bankens vekst og synlighet





Stigende resultatutvikling gir god avkastning på kapitalen



- Strategisk fokus på resultatutvikling har gitt banken et solid grunnlag for videre vekst
- Vekstpotensial i en av Norges raskest voksende regioner, med sterk tilknytning til lokalsamfunn og næringsliv
- Ambisjon om langsiktig og stabil EK-avkastning over tid på over 11 %

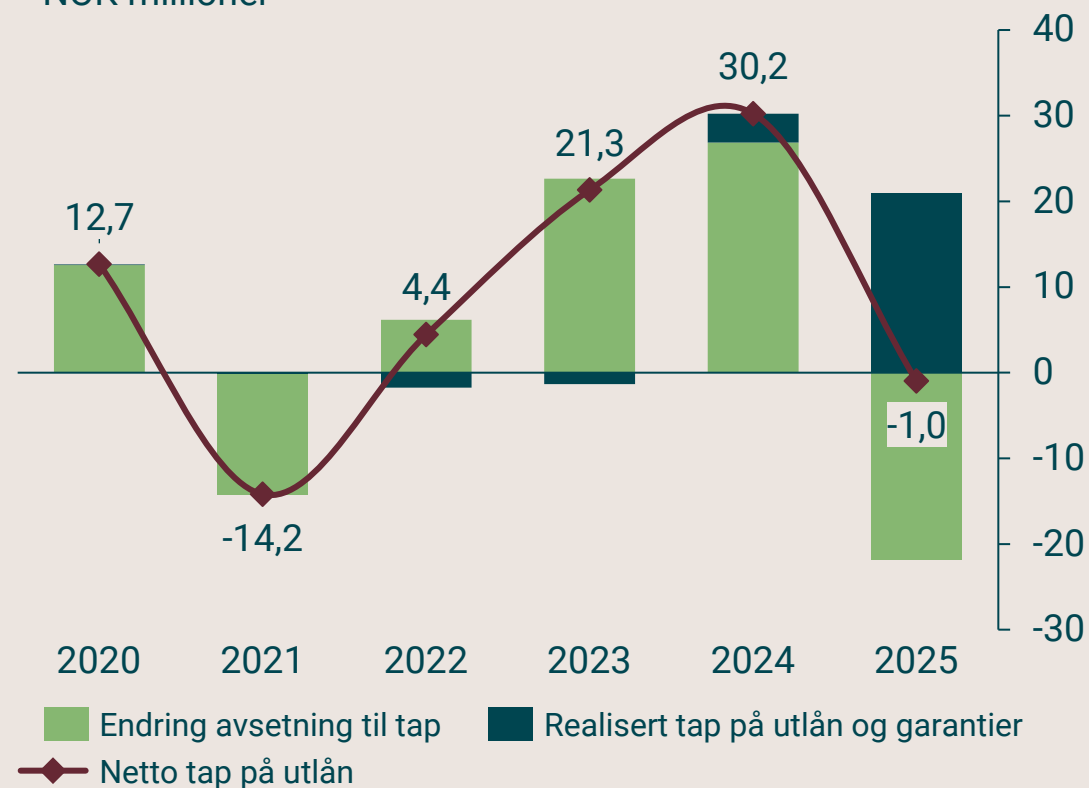


Risikostyring: Problemlån og tap på utlån

- Solid nedgang i tapsutsatte lån og netto tapskostnader

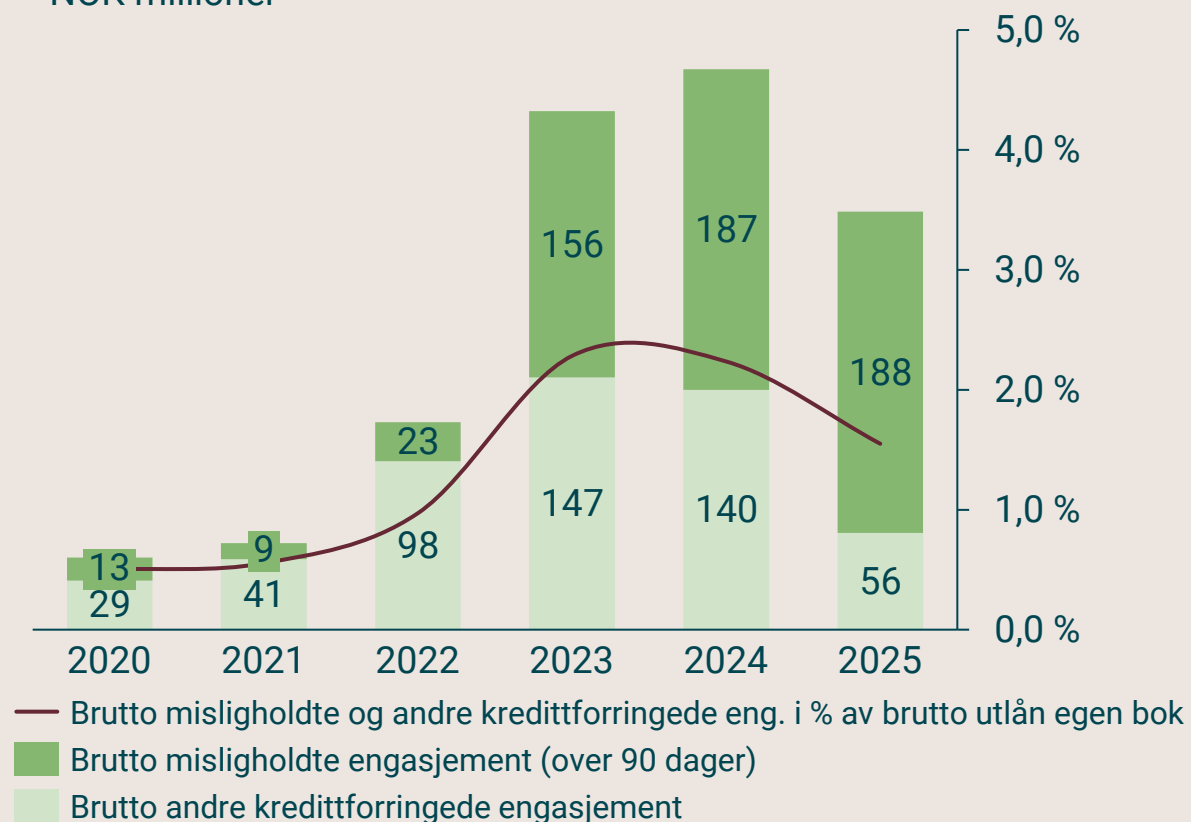
Reduksjon i avsetninger og netto tap på utlån

NOK millioner



Nedgang i misligholdte og tapsutsatte lån

NOK millioner

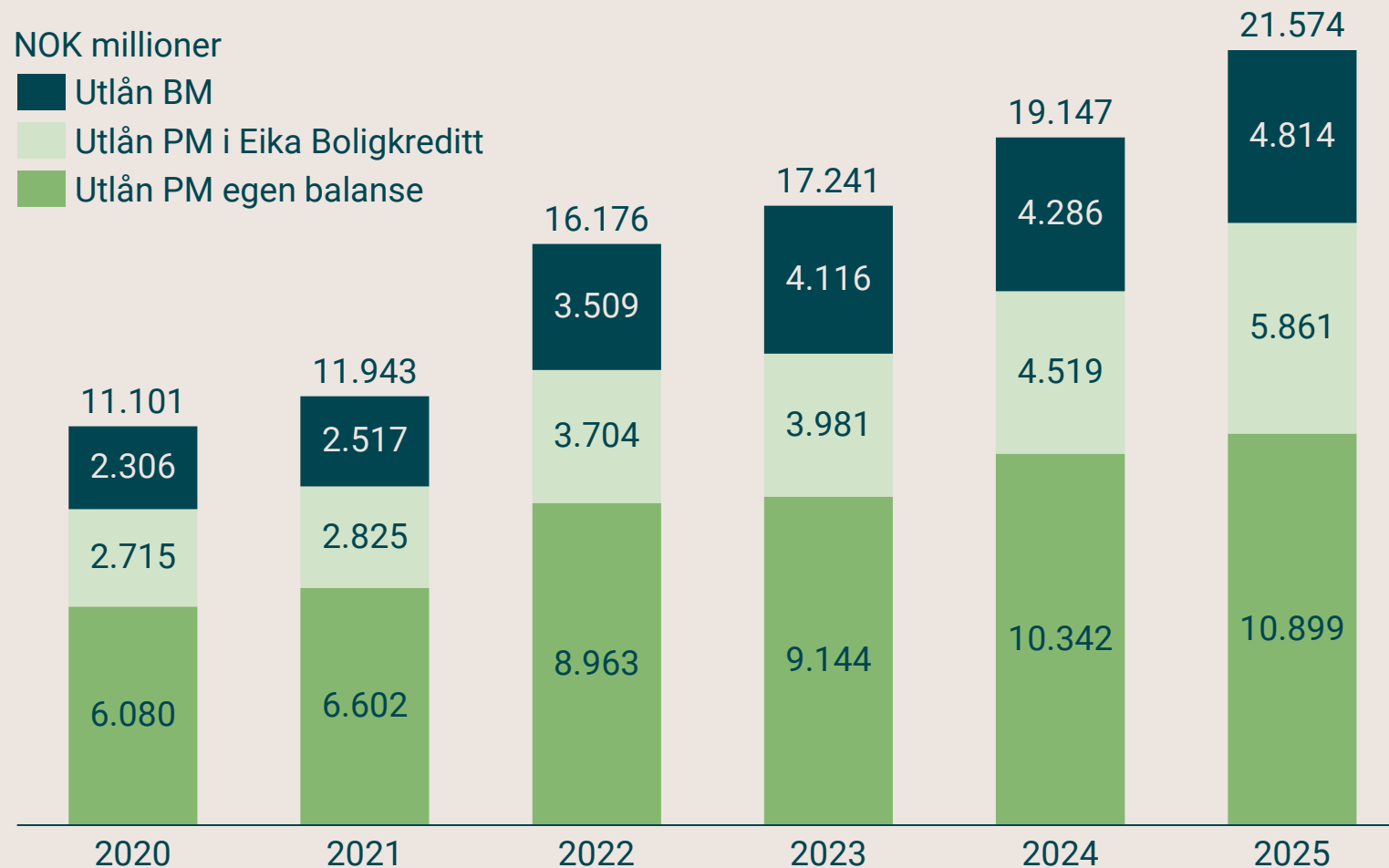




Bred og god utlånsvekst styrker bankens posisjon

NOK millioner

- Utlån BM
- Utlån PM i Eika Boligkreditt
- Utlån PM egen balanse



Hvem får hva av bankens resultat?

– Resultatdisposisjon for 2025



* Rundet av til nærmeste millioner kroner og nærmeste hele %



En langsiktig og stabil investering med solid avkastning til eierne våre

Bankens utbyttepolitikk

Romerike Sparebank har et uttalt mål om 50 til 100 prosent utbyttegrad.

Styret foreslår et utbytte for 2025 på NOK 10,50 per egenkapitalbevis.

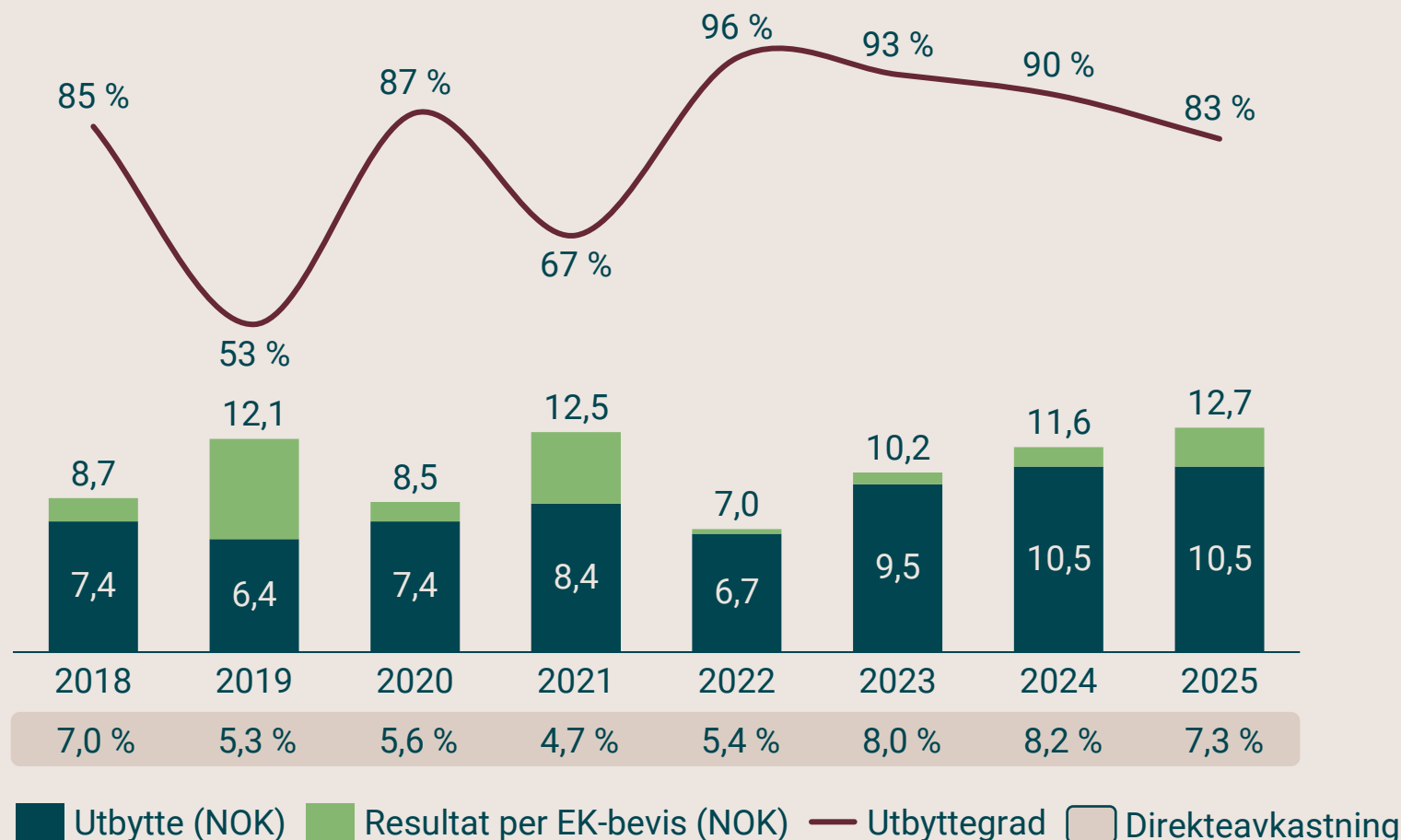
Totalavkastning siden børsnotering

67,43 NOK

Utbytte pr. EK-bevis siden notering¹

142 prosent

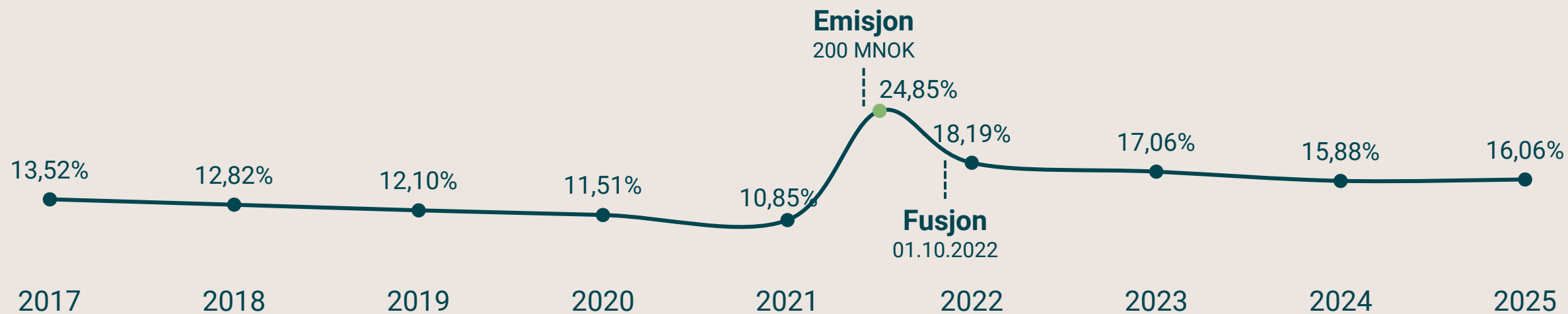
Totalavkastning siden notering, inkl. utbytte²



1) Inkludert foreslått utbytte for 2025

2) Kilde: Euronext, data oppdatert per 31.12.2025 med kurs per egenkapitalbevis NOK 143,9

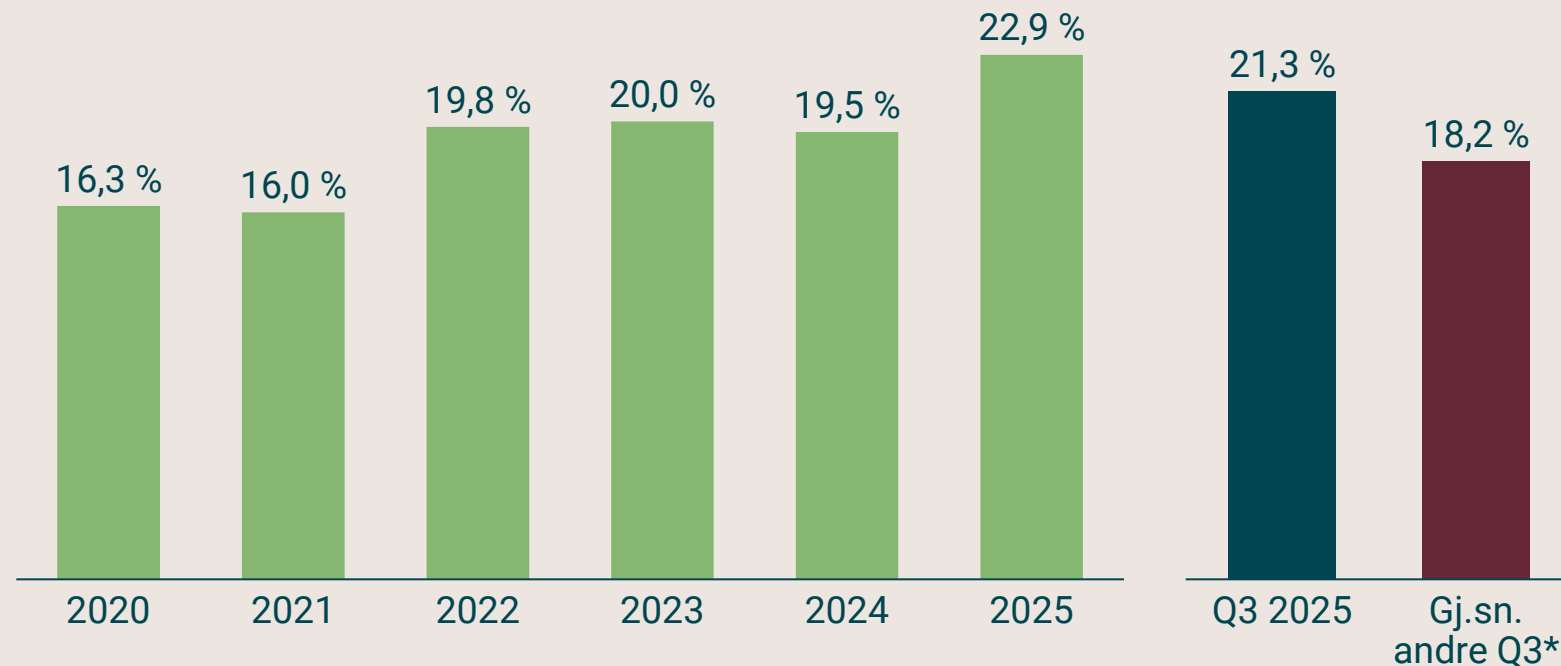
Romerike Sparebank på børs: endringer i eierbrøken siden notering



Banken er godt kapitalisert for fremtidig vekst

Innføring av ny standardmetode (CRR3) gir bedre konkurransekraft og frigjør vekstkapi tal:

Ren kjernekapital godt over gjennomsnittet for konkurrerende banker i regionen



*Gjennomsnitt av konkurrerende sparebanker i regionen vektet på forvaltningskapital (3. kvartal 2025)



Tre sentrale grep for å styrke egenkapitalbeviset

- 1) Konvertering av deler av bankens grunnfond
- 2) Etablering av sparebankstiftelse
- 3) Planlagt nedslag* og opplisting til hovedlisten på Oslo Børs

* Merk at konvertering og etablering av sparebankstiftelse krever vedtak i representantskapet i banken og godkjenning av Finanstilsynet, samt opplisting godkjenning fra Oslo Børs. Nedslag skal formelt vedtas av stiftelsen selv, og vil avhenge av markedsforhold.





Tre sentrale grep for å styrke egenkapitalbeviset

1) Konvertering av deler av bankens grunnfond

- Økt antall egenkapitalbevis **styrker eierbrøken** fra 16% til et mer hensiktsmessig nivå på 45 %
- En større del av bankens **verdiskapning gjøres tilgjengelig** for investorer
- Kapitalen kan utnyttes på en mer effektiv måte og **løfter bankens verdi** og avkastning



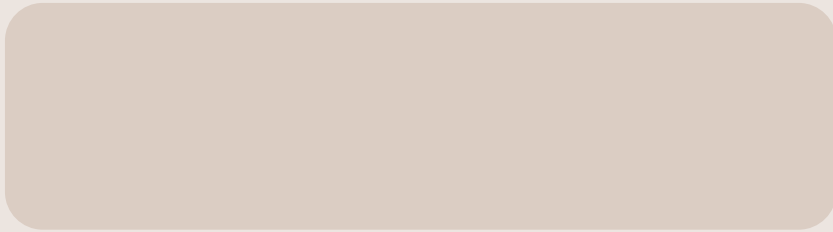
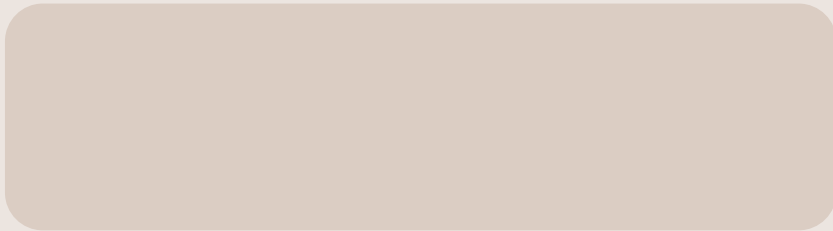
Tre sentrale grep for å styrke egenkapitalbeviset

2) Etablering av sparebankstiftelse

- **Langsiktig og stabil største eier** som kan støtte banken ved framtidig kapitalbehov
- Betydelig **økt gavekapasitet** og styrket posisjon
- Revidert utbyttepolitikk med **likedeling som opprettholder eierbrøk** og viderefører attraktivt mål om 50–100 % utdelingsgrad



Tre sentrale grep for å styrke egenkapitalbeviset



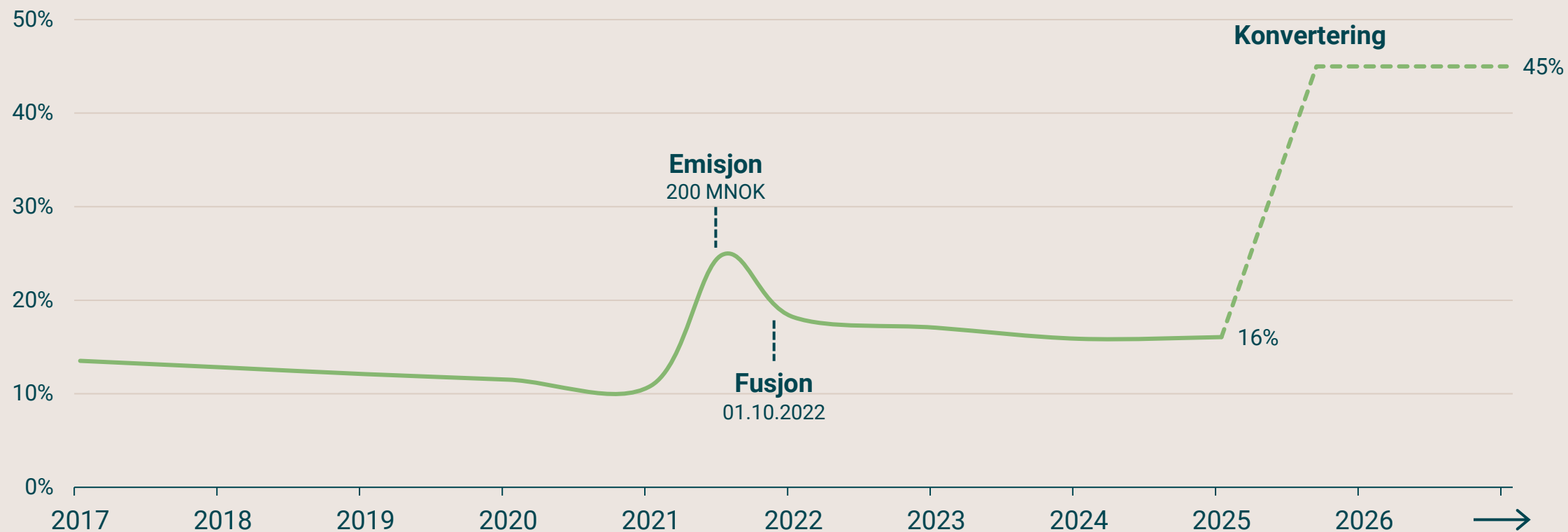
3) Planlagt nedsalg* og opplisting til hovedlisten på Oslo Børs

- Nedsalg gir **økt likviditet for etablering av gaveinstitutt og en 'krigskasse'** for banken fra start
- Egenkapitalbeviset blir **mer tilgjengelig og attraktivt** som investeringsobjekt
- Notering på børsens **hovedliste** gir **ASK-godkjenning** og mulighet for utsatt skatt

* Merk at nedsalg formelt skal vedtas av stiftelsen selv, og vil avhenge av markedsforhold.



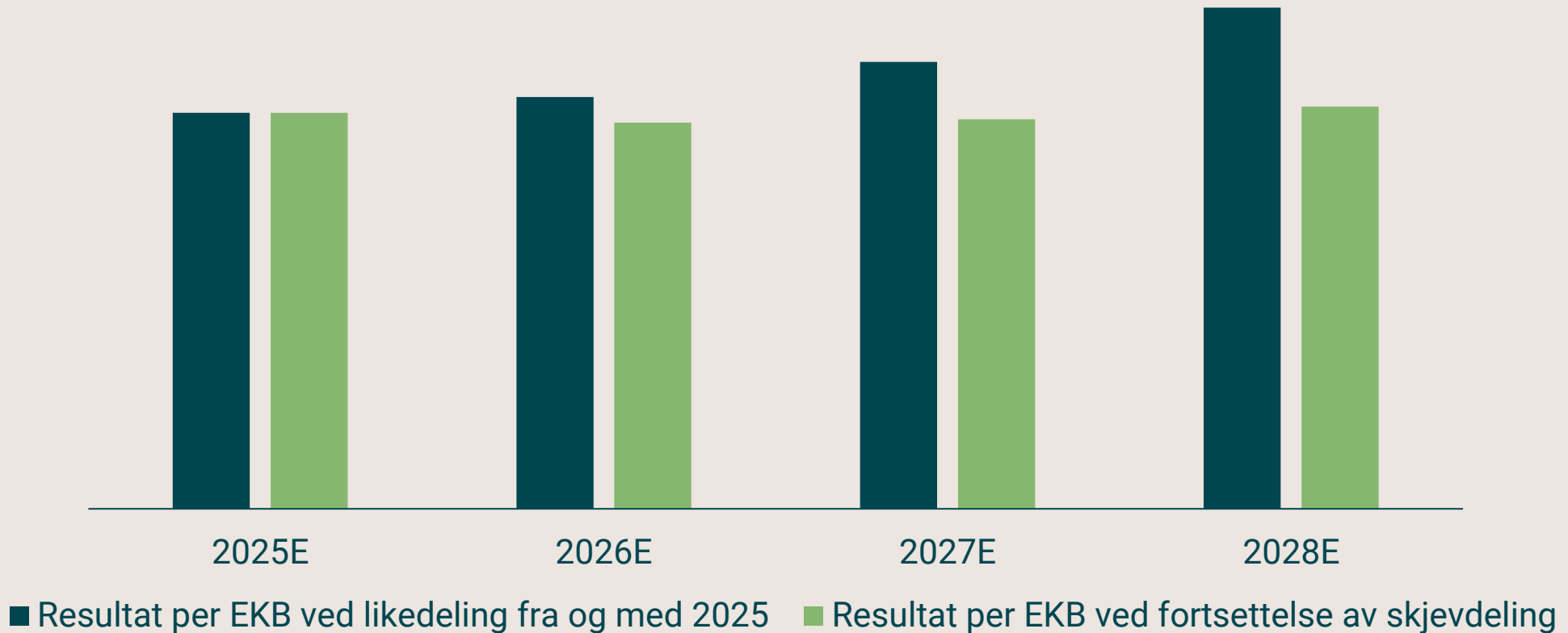
Effekten av dette blir en mer stabil eierbrøk frem i tid





Illustrert scenario: utvikling i resultat per egenkapitalbevis

– Fortsettelse av dagens skjevdeling vs. likedeling fra og med 2025



*Scenario kun til illustrasjon av forskjell i utvikling over tid



Revidert utbyttepolitikk:

– Likedeling og videreført mål om solid utdelingsgrad

- Oppnå **konkurransedyktig og stabil avkastning** på bankens egenkapital
- Skape **verdier for eierne** i form av **utbytte og verdistigning** på egenkapitalbevisene
- Årsoverskuddet etter skatt fordeles i samsvar med kapitalklassenes relative andel (eierbrøken)

Vedtatt av styret 31.01.2018

- Målsetting at **50–100 % utbetales som utbytte** av EKB-eiernes overskuddsandel

Vedtatt av styret 12.02.2026

- Målsetting at **50–100 % utbetales som utbytte** av EKB-eiernes overskuddsandel
- Tilsvarende **50–100 % deles ut som gaver** av samfunnskapitalens overskuddsandel

Likedeling mellom kapitalklassene tilstrebes for å **holde eierbrøken stabil**



Estimert tidslinje – hva skjer når?

1) Beslutninger og vedtak

Våren 2026

Vedtak i representantskapet
26. mars

2) Etablering av stiftelsen

Sommeren 2026

Etter estimert tillatelse fra
Finanstilsynet

3) Opplisting og nedsalg

Høsten 2026

Etter vedtak i stiftelsen

Om Sparebankstiftelsen – hva gjør en typisk stiftelse?

En langsiktig og stabil eier for banken



- ✓ Skaper et langsiktig fundament
- ✓ Støtter banken ved kapitalbehov
- ✓ Er en selvstendig juridisk enhet

Som styrker bankens samfunnsengasjement



- ✓ Styrker gavetildeling
- ✓ Øker kapasiteten til å støtte allmenntilgode formål
- ✓ Videreført samfunnsengasjement og eget gaveinstitutt i banken



Hvordan vil Sparebankstiftelsen Romerike Sparebank se ut?

– Roller i sparebankstiftelsen

12 medlemmer som er kunder i banken

Generalforsamling

Lillestrøm kommune

8 innskytere

Uavhengig av geografi

4 innskytere

3 medlemmer fra GF

Valgkomité

Innstiller til valg fra 2027

5 medlemmer

Styret i stiftelsen

1 fast ansatt

Daglig leder i stiftelsen



Markedsverdi ved etablering*
kr ~860 000 000

*Basert på dagens kurs. Inkluderer gavetildeling fra banken på NOK 137 millioner



Endringer i banken ved etablering av stiftelse

Før etablering av stiftelse



Etter etablering av stiftelse





Hva betyr dette for meg som kunde?

Vi beholder den gode og nære kundemodellen



- ✓ Konkurransedyktige priser og vilkår
- ✓ Personlig rådgivning og kompetanse i fokus
- ✓ Anledning til å bli eier av banken som **inngår på ASK**

Og får en langsiktig og stabil største eier



- ✓ Sikrer bærekraftig bankdrift og vekst
- ✓ Banken er **enda bedre rustet** til å støtte en region i utvikling – både for folk og for næringsliv



Romerike Sparebank er en stabil og langsiktig investering



Vi er rigget for vekst, i landets mest **attraktive vekstregion**



Lokal kraft på Romerike, fornøyde kunder og sterk posisjon



Robust utlånsportefølje med kapital og strategi for videre vekst



Og nå har vi lagt en strategi som **styrker EK-beviset** og bankens attraktivitet **for eiere og lokalmiljø**



// Spørsmål



Siri Berggreen

Adm. banksjef

☎ 975 24 984

✉ sbe@rsbank.no



Torunn Merete Holtet

Banksjef/CFO Økonomi og finans

☎ 976 24 350

✉ tmh@rsbank.no



Vi er Romerike Sparebank

Banken for deg med hjertet i lokalmiljøet



Personlig



Engasjert



Lokal

